

開催時刻：9:30~17:00

セミナースケジュール

平成28年6月19日(日) 福岡ビル

貸しホール 1ホール

「勝ち残りへの提唱」

セミナー料
3000円

①【キャッシュ経営と税金を考えよう】

経営の基本である「いかにお金を増やすか」についてその基本的な考え方を伝授します。
また「具体的な節税方法」「経費化の極意」など税務のグレーゾーンなところの話もしていきます。

②【営業アップのヒント】

直営40院、年商22億円の経営者だから語れる「勝者のプロセス」
「患者様に支持される整骨院と支持されない整骨院の違い」
「1店舗の経営ノウハウと利益確保のポイント」
「多店舗経営を目指す経営者の事業計画」

③【最近の保険者の指摘事項とその対応について】

現職の整骨師会審査部長だからできる「今月から使える対応術」
保険者も日々学び、知識を更新している現在において、貴方の保険知識は、最新ですか？

④【今知るべき自賠責事情とその対策】

自賠責保険不正搾取による、柔整師逮捕報道は増える一方。
現場では対保険会社との折衝が厳しいという声を多く聞きます。どこに問題があるか？その対策方法は？
「医療従事者のための交通事故勉強会」の中からピックアップしてご紹介します。

⑤【自由患者をがっちり掴む2つのセオリー】

「保険診療から自由診療へ上手に移行させる方法」と「自由診療客をがっちり掴むリピートマーケティング手法」
を実際のシステム利用事例と併せてご紹介致します。

特別企画 (台本無しのぶっつけ本番！)

～トークライブ：勝ち残りのためのディスカッション～
「療養費：須藤朗」「自賠責：杉本 容、」という、国内トップレベルの識者が本音でぶちかますトークライブ。
我々はどこへ行くのか？勝ち残るためにはどうすべきか？
業界の裏表を知る二人が、この企画でしか実現できない、熱いディスカッションを繰り広げます。

講師紹介

- ★森重克昌：税理士法人さくら税務 取締役・業務部本部長
過去に担当したクライアント数は1000件を越え、相続等の申告・相談案件は、毎年100件ほど手がけている。
また、さくら相談グループの財務責任者としての経験を生かした資金繰りや事業継承などの経営相談も行っている。
- ★小林博文：株式会社クラシオン 代表取締役 (柔道整復師、鍼灸師)
千葉県市川市の本八幡に初号店を立ち上げ、15年で40店舗/22億の店舗展開をするまでになりさらに拡大中。
同じ整骨院経営でも他者に追従を許さない業績を達成。
- ★須藤 朗：アイワ整骨師会 審査部長 (柔道整復師)
複数の整骨院で管理柔道整復師として勤務。数多くの、厚生局への確認や保険者との折衝経験から
「根拠のある療養費の知識」を取得。現在はアイワ整骨師会の審査部長として勤務。
- ★杉本 容：(株)プライムケア代表取締役 (柔道整復師・フィナンシャルプランナー)
保険代理店として活躍するが、事故受傷。その後自身の経験と得た知識を活用し
「交通事故専門医療コーディネーター」として活動、弁護士向けセミナーの講師も務める。
業界初の「医療従事者のための交通事故取扱説明書：整骨院編」も執筆。
- ★金沢太峰：株式会社Groony 代表取締役
パワーナレッジPOSを開発・販売しており、クラウド型レセコンと連動した整骨院向けPOSを手掛けている。

開催場所：福岡県福岡市中央区天神1丁目11番17号9F 「福岡ビル 貸しホール 1ホール」

【整骨院勝ち残りセミナー】 FAX：03-5298-6805 Email：seikotsu@sakurasodan.com

参加ご希望の方は、必要事項を下記にご記入の上、6月16日までにFAXもしくはメールにてお申し込み下さい。

| セミナー参加申し込み | |
|------------|--------|
| 貴院名： | 参加者名： |
| ご住所： | FAX番号： |
| TEL： | Eメール： |

※メールアドレスかFAX番号を必ずお知らせ下さい。折り返し受講表及び会場案内を送付いたします。